



**Secrétariat général
Service des ressources humaines
Sous-direction de la gestion des carrières et de la
rémunération**

**78, rue de Varenne
75349 PARIS 07 SP
0149554955**

Note de mobilité

SG/SRH/SDCAR/2022-477

24/06/2022

Date de mise en application : Immédiate

Diffusion : Tout public

Cette instruction n'abroge aucune instruction.

Cette instruction ne modifie aucune instruction.

Nombre d'annexes : 2

Objet : Publication des postes mis au second fil de l'eau de mai 2022 - ONF - Additif FDLE Mai 3.

Vous trouverez ci-joint la liste des offres de poste de l'ONF au titre du second fil de l'eau de mai 2022.

La liste des offres est accompagnée de l'imprimé de demande de mobilité.

La date de clôture des candidatures est fixée au 19 juin 2022 et la prise de fonctions entre le 1er août – 1er octobre

Les candidatures (CV, lettre de motivation et imprimé de demande de mobilité) doivent être transmises aux personnes indiquées dans la Liste des postes mis en appel

DT	Agence	Service	N° Offre	Métier	Emploi	Residence administrative	Type Logement	MF	Classement	Situation	Contact service RH DT	Type de personnels	IPEF	IDAE	IAE	Attaché P	Attaché	CATE	CTF	TFP	TF	SACE	SACS	SACN	ADJ ADM tous grades	CDP tous grades	Salariés Gr. F	Salariés Gr. F	Salariés Gr. E	Salariés Gr. B-C-D	ANT Type IV	ANT Type III	ANT Type I
86 - DT GE	8683 - AG DE HAUTE-MARNE	868303 - SV BOIS AG DEP HTE-MARNE	21578	PCC-03-03 - Responsable commercial bois	Commercial chêne Langres	LANGRES	NON LOGE		A1	V	Alain MARIN alain.marin@onf.fr 03 83 17 81 38	ATT - IAE - CATE - SAL F - ANT IV - SACS - SACE - CTF - TFP - SAL E - ANT III			X		X	X	X	X							X	X		X	X		
86 - DT GE	8625 - AG DE METZ	862512 - SV BOIS AG METZ	21579	PCC-03-03 - Responsable commercial bois	Commercial chêne Metz ou Verdun	METZ	NON LOGE		A1	V	Alain MARIN alain.marin@onf.fr 03 83 17 81 38	ATT - IAE - CATE - SAL F - ANT IV - SACS - SACE - CTF - TFP - SAL E - ANT III			X		X	X	X	X							X	X		X	X		
86 - DT GE	8681 - AG DES ARDENNES	868111 - SV BOIS AG DEP ARDENNES	21582	PCC-03-06 - Responsable production bois	Responsable Production bois façonné	CHARLEVILLE-MEZIERES	NON LOGE		A1	V	Alain MARIN alain.marin@onf.fr 03 83 17 81 38	ATT - IAE - CATE - SAL F - ANT IV - SACS - SACE - CTF - TFP - SAL E - ANT III			X		X	X	X	X							X	X		X	X		
86 - DT GE	8691 - AG NORD ALSACE	869111 - SV BOIS AG NORD-ALSACE	21580	PCC-03-03 - Responsable commercial bois	Commercial hêtre - responsable contrats	INGWILLER	NON LOGE		A1	V	Alain MARIN alain.marin@onf.fr 03 83 17 81 38	ATT - IAE - CATE - SAL F - ANT IV - SACS - SACE - CTF - TFP - SAL E - ANT III			X		X	X	X	X							X	X		X	X		

APPEL DE CANDIDATURE

	<p>Code Poste : 21582 - Date de prise de poste : 01/07/2022 Responsable Production bois façonné</p>
Structure de rattachement	<p>86 - DT GRAND-EST 8681 - AGENCE TERRITORIALE DES ARDENNES 868111 - SERVICE BOIS AG DEP ARDENNES</p>
Résidence administrative	<p>ARDENNES CHARLEVILLE-MEZIERES</p>
Logement	<p>NON LOGE</p>
Classement	<p>A1 à partir du : 25/05/2022</p>
Personnels concernés	<p>IAE Attaché CATE Salariés Gr. F ANT Type IV CTF TFP SACE SACS Salariés Gr. E ANT Type III</p>
Contacts	
Présentation de la structure	<p>La direction territoriale Grand Est contribue à l'élaboration des différentes stratégies nationales et les décline à son niveau. Elle coordonne, appuie, suit et évalue l'ensemble des activités conduites par les agences territoriales et spécialisées de son ressort. Elle coordonne la représentation de l'Office et ses relations institutionnelles à l'échelle du périmètre géographique de la région administrative Grand Est. Elle est organisée autour de services territoriaux, de 14 agences territoriales (avec 95 unités territoriales) et 3 agences spécialisées (avec 18 unités de production) qui regroupent 2500 collaborateurs.</p> <p>Les forêts publiques représentent 60% de la forêt (394 000 ha de forêts domaniales et 719 000 ha de forêts communales) et commercialisent annuellement près de 5 millions de m3 de bois (dont 2 millions de bois façonnés). L'ONF est un interlocuteur de premier plan des services de l'Etat et des collectivités territoriales de la région Grand Est.</p> <p>L'agence territoriale des Ardennes compte aujourd'hui 77 personnels réunissant les personnels administratifs et de terrain. Les 52 personnels de terrains sont répartis en 5 unités territoriales et travaillent avec les 25 personnels de soutien administratifs et techniques du site de Charleville-Mézières.</p> <p>La gestion de 42% des forêts de Champagne-Ardenne est assurée par l'agence territoriale des Ardennes (domaniales et communales).</p> <p>Ce poste dépend du Service Bois de l'agence départementale des Ardennes.</p>
Objectifs du poste	<p>Le responsable production bois est chargé de la programmation, du pilotage et du suivi de l'exploitation pour assurer la production de bois façonné en optimisant les moyens alloués pour atteindre les objectifs bois façonné.</p>
Activités	<p>Gère la relation avec le fournisseur de travaux d'exploitation Effectue le contrôle de conformité et l'écoute client Participe à l'élaboration du planning de production Suit la commande du client Établit un cahier des clauses techniques Prescrit les achats Assure le suivi opérationnel de la production de bois façonnés Réalise le cubage et le classement des produits bois façonnés Suit l'activité Assure une veille technique, scientifique, économique, réglementaire. Assure veille et animation technique, scientifique ou réglementaire</p>
Conditions particulières d'exercice	

APPEL DE CANDIDATURE

<p>Contexte d'exercice</p>	<p>La DT Grand Est souhaite développer la contractualisation de bois façonnés. L'achat et le suivi des services d'exploitation forestière sont des éléments essentiels de la production de bois façonnés afin d'assurer régularité des livraisons et respects des cahiers des charges tout en utilisant au mieux les capacités d'exploitation forestière interne et externe. Poste sous la responsabilité du chef de service bois de l'agence et en étroite coordination avec les commerciaux de l'agence. En lien avec les responsables de production des agences voisines pour utiliser au mieux les entreprises prestataires.</p> <p>Missions principales :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Préparation des marchés d'achat d'exploitation forestière - Suivi de l'exécution des marchés : commandes aux ETF, planification des chantiers, gestion des priorités entre chantiers et répartition des ETF - Suivi des moyens EXBO et OEBO - Consignes techniques de production : cahier des charges des produits - Réception des chantiers, service fait, facturation par les prestataires - Relations avec les ETF - Planning / coordination de l'intervention des ETF <p>Champs relationnels du poste : Services de l'agence, MCBS, Cellule Achats DT (Service financier), ETF, ATX, services bois des autres ATE</p>
<p>Observations</p>	<p>SAVOIRS</p> <ul style="list-style-type: none"> - Connaissances en exploitation forestière manuelle et mécanisée - Sens de la négociation - Sens de la communication (interne et externe) <p>SAVOIR-FAIRE</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ecoute - Travail en réseau - Dynamisme - Organisation du travail, rigueur - Réactivité <p>Personne à contacter : Lionel Nullans, Chef du service bois des Ardennes Mél: lionel.nullans@onf.fr Tél: 03 24 33 74 43</p>

APPEL DE CANDIDATURE

	Code Poste : 21578 - Date de prise de poste : 01/07/2022 Commercial chêne Langres
Structure de rattachement	86 - DT GRAND-EST 8683 - AGENCE TERRITORIALE DE HAUTE-MARNE 868303 - SERVICE BOIS AG DEP HAUTE-MARNE
Résidence administrative	HAUTE-MARNE LANGRES
Logement	NON LOGE
Classement	A1 à partir du : 25/05/2022
Personnels concernés	IAE Attaché CATE Salariés Gr. F ANT Type IV CTF TFP SACE SACS Salariés Gr. E ANT Type III
Contacts	
Présentation de la structure	<p>La direction territoriale Grand Est contribue à l'élaboration des différentes stratégies nationales et les décline à son niveau. Elle coordonne, appuie, suit et évalue l'ensemble des activités conduites par les agences territoriales et spécialisées de son ressort. Elle coordonne la représentation de l'Office et ses relations institutionnelles à l'échelle du périmètre géographique de la région administrative Grand Est. Elle est organisée autour de services territoriaux, de 14 agences territoriales (avec 95 unités territoriales) et 3 agences spécialisées (avec 18 unités de production) qui regroupent 2500 collaborateurs.</p> <p>Les forêts publiques représentent 60% de la forêt (394 000 ha de forêts domaniales et 719 000 ha de forêts communales) et commercialisent annuellement près de 5 millions de m3 de bois (dont 2 millions de bois façonnés). L'ONF est un interlocuteur de premier plan des services de l'Etat et des collectivités territoriales de la région Grand Est.</p> <p>L'Agence de Haute-Marne assure la gestion de 134 000 ha de forêts (31 000 ha en FD et 103 000 ha en FC), très majoritairement feuillues, avec un objectif de production de Hêtre et de Chêne de qualité, dans le cadre de la conversion des TSF en futaie régulière ou irrégulière.</p> <p>L'Agence comprend 119 postes en 2021, répartis de la manière suivante :</p> <ul style="list-style-type: none"> * 1 Service d'Administration Générale à Chaumont (3 postes) * 3 Services Spécialisés sur 3 sites (Saint-Dizier, Chaumont, Langres) <ul style="list-style-type: none"> - Appui Travaux (6 postes) - Forêt (14 postes) - Bois (7 postes) * 8 Unités Territoriales (88 postes) <ul style="list-style-type: none"> - 1 Référent Parc National de Forêts <p>Le Service Mobilisation des Bois comprend actuellement 7 postes dont :</p> <ul style="list-style-type: none"> * Le Responsable * 3 Responsables des travaux d'exploitation (et commerciaux bois) * 2 Responsables Administratives Bois * 1 Assistante Spécialisée Bois
Objectifs du poste	Le responsable commercial bois est chargé de la préparation des ventes publiques et/ou de la négociation et du suivi des contrats d'approvisionnement.

APPEL DE CANDIDATURE

<p>Activités</p>	<p>Assure la déclinaison opérationnelle d'une stratégie Manage une structure fonctionnelle ou opérationnelle Prospecte Gère un portefeuille clients Participe à l'élaboration du planning de production Dirige les ventes publiques Prépare les offres commerciales bois Prépare et communique les éléments de facturation Assure veille et animation technique, scientifique ou réglementaire Suit l'activité Contribue à ou assure une veille commerciale Assure une veille technique, scientifique, économique, réglementaire.</p>
<p>Conditions particulières d'exercice</p>	<p>Capacités physiques requises</p>
<p>Contexte d'exercice</p>	<p>La DT Grand Est souhaite développer la contractualisation du chêne. Au vu des enjeux, la création de commerciaux chênes mutualisés entre plusieurs agences a pour ambition de permettre une meilleure connaissance de la clientèle, une bonne vision de la ressource à livrer et une grande expertise lors des réceptions. Poste rattaché à l'Agence de Haute Marne (Service bois), mutualisé avec les agences de Vosges Ouest (Nord) et Aube Marne, faisant partie d'un réseau commercial chêne animé par le Responsable produit chêne, il aura pour mission d'animer et orienter la commercialisation du chêne sur ces agences dans l'objectif de développer les contrats d'approvisionnement.</p> <p>Missions principales :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Commercialisation des bois façonnés chêne en contrat - Lotissement : tri des bois (vente par concurrence / contrats), découpes qualitatives, cubage et classement des bois - Réception commerciale avec les clients - Négociation commerciale des contrats - Responsable de certains contrats bois d'œuvre chêne - Renfort commercial sur d'autres essences <p>Champs relationnels du poste : services des Agences territoriales concernées, MCBS, clients acheteurs de chêne</p>
<p>Observations</p>	<p>SAVOIRS</p> <ul style="list-style-type: none"> - Expertise produit chêne - Sens commercial, sens de la négociation - Sens de la communication (interne et externe) <p>SAVOIR-FAIRE</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ecoute - Travail en réseau - Rendre compte - Organisation du travail - Réactivité <p>Personnes à contacter : Reynald Esmard (chef du service bois de Haute Marne) mél : reynald.esmard@onf.fr Tél : 03 25 88 28 78</p>

APPEL DE CANDIDATURE

	Code Poste : 21579 - Date de prise de poste : 01/07/2022 Commercial chêne Metz ou Verdun
Structure de rattachement	86 - DT GRAND-EST 8625 - AGENCE TERRITORIALE DE METZ 862512 - SERVICE BOIS AGENCE METZ
Résidence administrative	MOSELLE METZ
Logement	NON LOGE
Classement	A1 à partir du : 25/05/2022
Personnels concernés	IAE Attaché CATE Salariés Gr. F ANT Type IV CTF TFP SACE SACS Salariés Gr. E ANT Type III
Contacts	
Présentation de la structure	<p>La direction territoriale Grand Est contribue à l'élaboration des différentes stratégies nationales et les décline à son niveau. Elle coordonne, appuie, suit et évalue l'ensemble des activités conduites par les agences territoriales et spécialisées de son ressort. Elle coordonne la représentation de l'Office et ses relations institutionnelles à l'échelle du périmètre géographique de la région administrative Grand Est. Elle est organisée autour de services territoriaux, de 14 agences territoriales (avec 95 unités territoriales) et 3 agences spécialisées (avec 18 unités de production) qui regroupent 2500 collaborateurs.</p> <p>Les forêts publiques représentent 60% de la forêt (394 000 ha de forêts domaniales et 719 000 ha de forêts communales) et commercialisent annuellement près de 5 millions de m3 de bois (dont 2 millions de bois façonnés). L'ONF est un interlocuteur de premier plan des services de l'Etat et des collectivités territoriales de la région Grand Est.</p> <p>L'agence de Metz gère 29 000 ha de forêts domaniales et militaires affectées et 40 500 ha de forêts communales. L'agence comprend 89 postes sur 2 sites principaux (Metz et Saint Avold). Elle est composée de 6 UT.</p> <p>Le service bois est constitué de 6 personnes :</p> <ul style="list-style-type: none"> - le chef de service - le responsable de production bois (l'agent) - le technico-commercial bois - 3 assistants commerciaux
Objectifs du poste	Le responsable commercial bois est chargé de la préparation des ventes publiques et/ou de la négociation et du suivi des contrats d'approvisionnement.
Activités	<p>Assure la déclinaison opérationnelle d'une stratégie</p> <p>Manage une structure fonctionnelle ou opérationnelle</p> <p>Prospecte</p> <p>Gère un portefeuille clients</p> <p>Participe à l'élaboration du planning de production</p> <p>Dirige les ventes publiques</p> <p>Prépare les offres commerciales bois</p> <p>Prépare et communique les éléments de facturation</p> <p>Assure veille et animation technique, scientifique ou réglementaire</p> <p>Suit l'activité</p> <p>Contribue à ou assure une veille commerciale</p> <p>Assure une veille technique, scientifique, économique, réglementaire.</p>
Conditions particulières d'exercice	Capacités physiques requises

APPEL DE CANDIDATURE

<p>Contexte d'exercice</p>	<p>La DT Grand Est souhaite développer la contractualisation du chêne. Au vu des enjeux, la création de commerciaux chênes mutualisés entre plusieurs agences a pour ambition de permettre une meilleure connaissance de la clientèle, une bonne vision de la ressource à livrer et une grande expertise lors des réceptions.</p> <p>Poste rattaché à l'Agence de Metz ou Verdun (Service bois), mutualisé avec les agences de Meurthe et Moselle (Nord) et Ardennes, faisant partie d'un réseau commercial chêne animé par le Responsable produit chêne, il aura pour mission d'animer et orienter la commercialisation du chêne sur ces agences dans l'objectif d'y développer les contrats d'approvisionnement.</p> <p>Missions principales :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Commercialisation des bois façonnés chêne en contrat - Lotissement : tri des bois (vente par concurrence / contrats), découpes qualitatives, cubage et classement des bois - Réception commerciale avec les clients - Négociation commerciale des contrats - Responsable de certains contrats bois d'œuvre chêne - Renfort commercial sur d'autres essences <p>Champs relationnels du poste : services des Agences territoriales concernées, MCBS, clients acheteurs de chêne</p>
<p>Observations</p>	<p>SAVOIRS</p> <ul style="list-style-type: none"> - Expertise produit chêne - Sens commercial, sens de la négociation - Sens de la communication (interne et externe) <p>SAVOIR-FAIRE</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ecoute - Travail en réseau - Rendre compte - Organisation du travail - Réactivité <p>Poste délocalisable à Verdun</p> <p>Personne à contacter : Le chef du service bois de Metz : Bruno Vuidel (Mél: bruno.vuidel@onf.fr - Tél: 03 87 39 95 20)</p> <p>ou</p> <p>Le chef du service bois de Verdun : François Poupart (Mél: francois.poupart@onf.fr - Tél: 03 29 84 82 30)</p>

APPEL DE CANDIDATURE

	Code Poste : 21580 - Date de prise de poste : 01/08/2022 Commercial hêtre - responsable contrats
Structure de rattachement	86 - DT GRAND-EST 8691 - AGENCE TERRITORIALE NORD ALSACE 869111 - SERVICE BOIS AG NORD-ALSACE
Résidence administrative	BAS-RHIN INGWILLER
Logement	NON LOGE
Classement	A1 à partir du : 25/05/2022
Personnels concernés	IAE Attaché CATE Salariés Gr. F ANT Type IV CTF TFP SACE SACS Salariés Gr. E ANT Type III
Contacts	
Présentation de la structure	<p>La direction territoriale Grand Est contribue à l'élaboration des différentes stratégies nationales et les décline à son niveau. Elle coordonne, appuie, suit et évalue l'ensemble des activités conduites par les agences territoriales et spécialisées de son ressort. Elle coordonne la représentation de l'Office et ses relations institutionnelles à l'échelle du périmètre géographique de la région administrative Grand Est. Elle est organisée autour de services territoriaux, de 13 agences territoriales (avec 94 unités territoriales) et 3 agences spécialisées (avec 18 unités de production) qui regroupent 2500 collaborateurs.</p> <p>Les forêts publiques représentent 60% de la forêt (394 000 ha de forêt domaniales et 719 000 ha de forêts communales) et commercialisent annuellement près de 5 millions de m3 de bois (dont 2 millions de bois façonnés). L'ONF est un interlocuteur de premier plan des services de l'Etat et des collectivités territoriales de la région Grand Est.</p> <p>L'agence Nord Alsace est composée de 96 postes organisés, répartie à ce jour entre 7 unités territoriales et de 4 services fonctionnels.</p> <p>Elle assure la gestion de 76 000 ha de forêts soumises dont 38 000 ha de forêts communales, 24 000 ha de forêts domaniales et 14 000 ha de forêts indivises.</p> <p>Le service fonctionnel Bois est localisé sur le site d'Ingwiller. Il comprend un chef de service, 2 technico-commerciaux Bois, 3 Assistantes commerciales</p> <p>Le service prépare et organise les ventes de bois (adjudication, contrats, groupées ...), pilote l'activité commerciale sur la base du contrat d'objectif de l'agence (environ 165 000 m3 en FD et 170 000 m3 en FC)</p>
Objectifs du poste	Le responsable commercial bois est chargé de la préparation des ventes publiques et/ou de la négociation et du suivi des contrats d'approvisionnement.
Activités	Assure la déclinaison opérationnelle d'une stratégie Manage une structure fonctionnelle ou opérationnelle Prospecte Gère un portefeuille clients Participe à l'élaboration du planning de production Dirige les ventes publiques Prépare les offres commerciales bois Prépare et communique les éléments de facturation Assure veille et animation technique, scientifique ou réglementaire Suit l'activité Contribue à ou assure une veille commerciale Assure une veille technique, scientifique, économique, réglementaire.
Conditions particulières d'exercice	Capacités physiques requises

APPEL DE CANDIDATURE

Contexte d'exercice	<p>La DT Grand Est souhaite développer la contractualisation. Au vu des enjeux, la création de commerciaux mutualisés entre plusieurs agences a pour ambition de permettre une meilleure connaissance de la clientèle, une bonne vision de la ressource à livrer et une grande expertise lors des réceptions, en particulier pour les contrats hêtre.</p> <p>Poste rattaché à l'Agence de Nord Alsace (Service bois), mutualisé avec l'agence de Schirmeck, il aura pour mission d'animer et d'orienter la commercialisation du hêtre et en particulier d'assurer l'orientation des lots de bois entre les différents clients ainsi que leur réception.</p> <p>Missions principales :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Commercialisation des bois façonnés hêtre en contrat - Lotissement : tri des bois, classement, formation classement - Réception commerciale avec les clients - Négociation commerciale des contrats - Responsable de certains contrats bois d'œuvre hêtre - Renfort commercial sur d'autres essences <p>Champs relationnels du poste : services des Agences territoriales concernées, MCBS, clients acheteurs de hêtre</p>
Observations	<p>SAVOIRS</p> <ul style="list-style-type: none"> - Expertise produit hêtre - Sens commercial, sens de la négociation - Sens de la communication (interne et externe) <p>SAVOIR-FAIRE</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ecoute - Travail en réseau - Rendre compte - Organisation du travail - Réactivité <p>Résidence administrative à Ingwiller de la prise de fonction à mi-2023, à Haguenau à partir de mi-2023</p> <p>Personne à contacter : Julien Prinet, Chef du service bois de Nord Alsace Mél: julien.prinet@onf.fr Tél: 03 88 89 29 34</p>